



**STARTER: QBD**

## CONSULTANCY VOOR FARMASECTOR

**1,3**

**MILJOEN**

euro omzet verwacht QBD eind dit jaar te halen, met een brutomarge van 25 procent. Na het tweede kwartaal maakte het bedrijf naar eigen zeggen voor het eerst winst.

*Bio-ingenieur Bart Van Acker richtte het consultancybedrijf QBD een jaar geleden op, maar nu al staan er achttien mensen op de loonlijst en telt hij zowel grote farmabedrijven, kleine biotechspin-offs als cosmeticabedrijven onder zijn klanten. De Kontichse start-up stuurt consultants naar bedrijven om hen te helpen bij de commercialisatie van een product dat de fase van klinische ontwikkeling heeft overleefd. "Wij zorgen voor de transfer van technologie om een product dat uit de onderzoeks- en ontwikkelingsfase komt te vertalen naar de productie", zegt Bart Van Acker, die de afgelopen acht jaar een stevig netwerk uitbouwde in de farmasector. De opvallend snelle groei van QBD komt er onder meer omdat de start-up meesurft op de farma- en biotechsector. "De grote jongens blijven investeren en ook de kleine spin-offs ontwikkelen zich goed. Bovendien is farma vrij weinig gevoelig voor de conjunctuur." Samen met twee grote farmabedrijven werkte QBD een rekruteringsmodel uit voor afgestudeerden. "Ze komen bij ons in dienst en werken eerst op kleine projecten. Ondertussen zien de farmabedrijven hoe ze hun werk doen. Na twee jaar kunnen ze vrij kiezen: voor het farmabedrijf werken of bij ons blijven als consultant." Het model spreekt jonge mensen aan en is interessant voor een sector die moeilijk goede mensen vindt. Zorgt zo'n snelle groei niet voor pijnen? "De betalingstermijnen zijn een probleem. Je moet zorgen voor prefinanciering. Daarnaast is het heel belangrijk de kosten onder controle te houden. Dat lukte door zelf op een project te werken, zodat ik cash genereerde." Het komende jaar wil QBD zijn positie versterken bij de grote farmaklanten en nauw samenwerken met een Canadees bedrijf, wat meer internationale projecten moet opleveren. © BENNY DEBRUYNE*